Formation
**« Négociation et influence»**

Dates : 2 journées les 2 et 3 November 2018 ; horaire de 8h30 à 17h00 ;

**Formulaire d’inscription**

Sur le site <http://seminaires-cui.unige.ch/iness> , à compléter soit en ligne, soit à envoyer pas courriel

***avant le 20 octobre 2018***

**Paiement online**

<https://formulaire.unige.ch/outils/limebooking2/index.php/957579?lang=fr>

***Pour tout contact, demande d’information*** ***et inscription***:

Florentina Balu, PhD

Université de Genève

CUI- Battelle, 7 rt de Drize, 1227 Carouge

Tél : 022 379 9710 ou 078 898 6123

Email : Florentina.Balu@unige.ch

*Merci de compléter le formulaire en caractères d’imprimerie.*

🞏 Madame 🞏 Monsieur

Nom: .................................................................................................Nom de jeune fille: ............................................................

Prénom: .............................................................................…………….Prénom complémentaire:...................................................

Date de naissance (*jour/mois/année*): ............................................ Profession : ……………...........................................................

**Adresse pour la correspondance**: (*cocher une seule case*)

🞏 privée 🞏 professionnelle

Entreprise/Institution (*si adresse professionnelle*):..................................................................................................................

Adresse: ...................................................................................................................................................................................

NP/Ville/Pays: ..........................................................................................................................................................................

Téléphone: ...............................................................................................................................................................................

E-mail: .....................................................................................................................................................................................

**Comment avez-vous eu connaissance de cette formation ?** *(plusieurs réponses possibles)*

🞏 recommandations personnelles

🞏 mon entreprise

🞏 un professionnel de la formation/orientation

🞏 une annonce dans un journal => lequel :……………………………………

🞏 une brochure / prospectus / affiche / catalogue des offres de formation continue de l’Université de Genève

🞏 le site internet de la formation continue de l’Université de Genève www.unige.ch/formcont

🞏 un autre site => lequel : www.………………………….………..…………….

🞏 renseignement directement auprès de l’Université de Genève

🞏 un e-mail annonçant la formation

🞏 lors d’une Foire, d’un Salon (ex : Salon RH, Salon de l’Etudiant) 🡪 lequel : ……………………………..

🞏 Autre:……………………………………………………………….……………..…...

**Je souhaite participer à :**

🞏 La formation de 2 jours en **« Négociation et influence »** et m'engage à verser la somme de CHF 1,250- dès réception de la confirmation de mon inscription.

**Conditions**

|  |
| --- |
| Les programmes annoncés sont susceptible d’être modifiés, voire annulés si le nombre de participant-e-s n’est pas atteint. Dans ce dernier cas, le ou la candidat-e renonce aux garanties prévues par le Code des Obligations, soit l’action rédhibitoire, l’action en réduction du prix et l’action en dommage & intérêts.  |
| Lors d’une **annulation** jusqu’à 30 jours avant le début de la formation, le montant versé est restitué, après déduction d’une taxe de CHF 100 à titre de frais d’annulation. Si l’annulation intervient plus tard, mais avant le début de la formation ou une fois que la formation a commencé, la totalité de l’écolage est dû.  |

Date:...........................................................................Signature: ...........................................................................................